



La Neurona
SUMMITS

Catálogo de Expositores

Valencia 2018

interbannetwork





Te conectamos con los cambios

La sensibilidad para captar los estímulos, la capacidad de procesarlos y transmitirlos para generar una acción.

Desde **La Neurona** entendemos que la sociedad en la que vivimos genera cambios a mayor velocidad que en ninguna otra época de la historia. Por ello, las empresas y las personas que trabajan en ellas necesitan una Plataforma que les ayude a entender esos cambios y cómo afectan a su trabajo.

La Neurona nace con un propósito claro: recoger los cambios que se producen en la sociedad y en la empresa y ayudar a los responsables de las empresas a entenderlos.

La mayor plataforma de contenidos

La Neurona propone un acceso fácil, cómodo y práctico a los contenidos con el fin de facilitar la adaptación de los directivos y profesionales a los cambios que la transformación digital y las nuevas formas de gestión se generan.

Desde eventos, blogs, contenidos audiovisuales pasando por un canal de podcast y redes sociales, **La Neurona** teje su red de conexión entre directivos haciendo llegar los cambios y las tendencias que están cambiando la manera de hacer negocios.

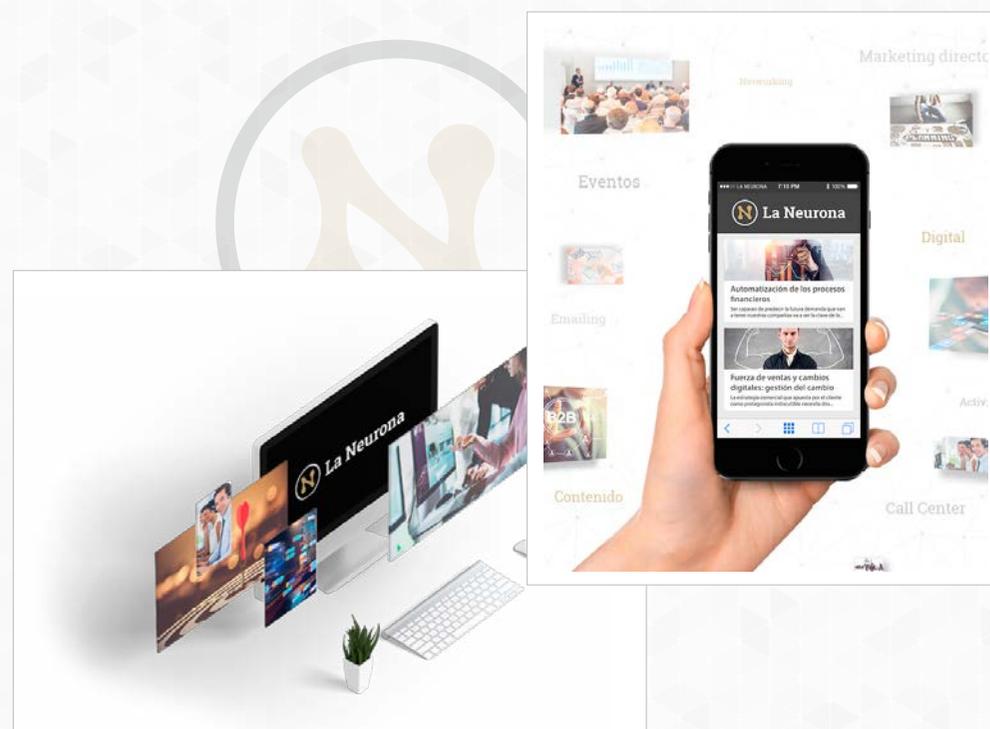
Con una actitud 100% digital queremos que los profesionales y directivos sean capaces de entrar en las capacidades que la tecnología pone a disposición de las personas para tener una gestión más eficiente y más cercana al consumidor.

La Neurona Summits

Desde **La Neurona** entendemos que la mejor manera de generar conexión es a través del contacto. Por eso, cada año, celebramos **La Neurona Summits** en Valencia, Barcelona, Bilbao y Madrid, unos eventos en los que buscamos dar a conocer y facilitar la relación entre los directivos de las principales áreas de gestión de las empresas con una vocación clara de cercanía y reflexión sobre los cambios que se están produciendo en el mundo empresarial.

La Neurona Summits está estructurado en tres ecosistemas: finanzas, personas y clientes en los que se cubren los grandes retos a los que estamos expuestos los profesionales.

Además en **La Neurona Summits** creamos una amplia zona de exposición donde los profesionales entran en contacto con los productos y soluciones más novedosos y que de una manera u otra nos ayudan a seguir estando en el mercado.



interbannetwork

Interban Network

- **Dirección:** C/ Ulises 102, Bajo
- **C.P.:** 28043 Madrid
- **Teléfono:** 91 763 87 11
- **Fax:** 91 764 46 12
- **Contacto:** Cristina López
- **Email:** cristina.lopez@interban.com
- **Web:** interbannetwork.com
- **Facebook:** facebook.com/InterbanNetwork

Interban Network: el Valor de los Contenidos

Somos una agencia de marketing de contenidos.

Especialistas en los mercados b2b para los que generamos contenidos informativos/formativos en cualquier soporte en el que los directivos de las empresas están acostumbrados a acceder para mejorar su conocimiento y sus capacidades.

El marketing de contenidos genera vínculos permanentes entre las marcas, los productos y sus consumidores, mejora la reputación de las marcas y lo que es más importante crea relaciones de confianza.

1. Desarrollamos nuestras iniciativas para acercarte a tu audiencia

Eventos

Las iniciativas mejor valoradas por las audiencias

Nuestros foros y congresos son actividades consolidadas, con la mayor participación de directivos a nivel nacional. Con más de 300 expertos que, en sus ponencias, captan el interés por nuestras iniciativas.

Blogs / Social Media / Videos

Creamos contenidos multimedia para fomentar el conocimiento.

Nos preocupamos por conocer qué precisan los distintos directivos para estar al día de las novedades en gestión y en aquellas técnicas empresariales que pueden conducirles al éxito. El valor lo aportan centenares de profesionales que crean y desarrollan los contenidos.

2. Buscamos alternativas para posicionar el conocimiento que aporta tu empresa

Hacemos llegar tus mensajes de la forma más amigable posible. No te posicionamos mediante publicidad con-

vencional, creamos contenidos alrededor de tu solución, servicio o producto para generar conocimiento para el directivo. Ponemos en valor el contenido de tu empresa y lo hacemos llegar a las audiencias segmentadas de nuestros blogs.

3. Utilizamos las Redes Sociales como vía de comunicación del contenido

Aprovechamos el potencial de comunicación de las redes sociales para compartir el contenido. Generamos grupos cualitativos para garantizar la influencia de aquellos a los que tenemos en nuestras redes transportando los mensajes a quién deben llegar.

4. Ofrecemos consultoría y servicios 360° en marketing de contenidos para entornos B2B

Generamos estrategias de marketing de contenidos que acerquen tu oferta de forma individual a los directivos. El conocimiento del mercado unido a la experiencia, nos posiciona como la mayor agencia de marketing de contenidos b2b de España.

Además de diseñar y producir las estrategias y acciones, colaboramos con nuestras BBDD para que sean un éxito.

5. Nuestros servicios a tu medida:

- Secretaría Científica y Técnica de eventos
- Dirección de contenidos de portales, blogs, soportes físicos, ponentes para eventos.
- Diseño y Desarrollo de webs, portales, blogs, gestión de rrss.
- Aportación de Bases de Datos de directivos.
- Campañas de marketing convencional, telemarketing, marketing digital, email marketing.
- Vídeo para cualquier acción: (Testimoniales, webinars, ponencias, videos corporativos, video blogs).

Bankia

Bankia

- **Dirección:** Paseo de la Castellana, 189
(Sede operativa)
- **C.P.:** 28046 Madrid
- **Dirección:** C/ Pintor Sorolla, 8 (Sede social)
- **C.P.:** 46002 Valencia
- **Teléfono:** 902 246 810
- **Web:** www.bankia.com
- **Facebook:** www.facebook.com/bankia.es
- **Twitter:** @bankia
- **Youtube:** www.youtube.com/bancobankia

Bankia es un grupo financiero de ámbito nacional con una destacada posición en crédito y en recursos. Centra su actividad en la banca universal y cuenta con más de ocho millones de clientes y unos activos de unos 220.000 millones de euros.

El negocio de pymes y autónomos es estratégico para **Bankia**, que quiere convertirse en la entidad de referencia para las empresas. Para ello, cuenta con un programa con el que potenciar la atención y la financiación a sus más de 250.000 pymes y 500.000 autónomos, con productos especializados para empresas y gestores que les asesoren en sus necesidades, con especial atención a la operativa internacional.

Bankia cuenta con una estrategia que permite a las empresas ahorrarse las comisiones de sus operaciones bancarias habituales, como las de mantenimiento de todas sus cuentas, las de las tarjetas de crédito y débito, las de ingreso de cheques o pagarés o las de las transferencias solo con cumplir unas mínimas condiciones.

Además, en su propósito de ayudar a las empresas a incrementar su negocio, la entidad ha lanzado '**Soluciona Empresas**', una plataforma online completamente gratuita, que incluye un paquete de herramientas digitales pensadas para ayudar a las empresas españolas en la toma de decisiones de su día a día, sean o no clientes de la entidad.

El objetivo de este nuevo servicio es contribuir a que las empresas puedan vender más, gestionen mejor sus riesgos y obtengan los recursos necesarios para crecer mediante las herramientas que ofrece esta plataforma.



Crédito y Caución es la marca líder del seguro de crédito interior y a la exportación en España desde su fundación, en 1929. Con una cuota de mercado del 51%, lleva casi 90 años contribuyendo al crecimiento de las empresas, protegiéndolas de los riesgos de impago asociados a sus ventas a crédito de bienes y servicios.

La marca **Crédito y Caución** está presente en España, Portugal y Brasil. En el resto del mundo operamos como Atradius. Con una cuota mundial de mercado del 24%, somos un operador global del seguro de crédito presente en más de 50 países. Nuestra actividad consolida dentro del Grupo Catalana Occidente.

Crédito y Caución

- **Dirección:** Paseo de la Castellana, 4.
Madrid
- **Teléfono:** 91 432 63 00
- **Web:** 91 432 65 10
- **Email:** ferias@creditoycaucion.es
- **Web:** www.creditoycaucion.com
- **Facebook:** facebook.com/creditoycaucion
- **Twitter:** @creditoycaucion



Data Centric

Data Centric

- **Dirección:** Dirección: Nuria, 57
(Colonia Mirasierra)
- **C.P:** 28034 Madrid
- **Teléfono:** +34 91 382 20 00
- **Web:** www.datacentric.es
- **Email:** datacentricmad@datacentric.es



¿Cómo son las empresas orientadas a los datos?

En Datacentric disponemos de los datos y la tecnología simple y flexible necesaria para, de una forma precisa, ayudar a nuestros clientes a obtener ventajas competitivas, transformar la experiencia de sus clientes, optimizar sus procesos de gestión, añadir valor a los productos existentes o crear nuevos productos y modelos de negocio, identificar los clientes más rentables, definir segmentos objetivo clave y gestionar de forma eficiente los recursos de adquisición y retención.

Data Solutions: Datos para optimizar procesos y mejorar tu conocimiento

Datos para cualificación de leads, inteligencia competitiva, aplicaciones web y mobile, location-based search, etc., junto con máxima cobertura y actualización; esta es la razón principal por la que utilizamos múltiples fuentes para construir y actualizar los datasets más completos y precisos de Empresas y Particulares, con datos financieros, socio-demográficos, socio-económicos, geodatos, datos catastrales, riesgo/solvencia, etc.

Audience Solutions: Audiencias para tus campañas de captación

Soluciones dirigidas a alcanzar tus objetivos de negocio. La base de datos y el dominio del canal publicitario son las claves para obtener buenos resultados en cualquier campaña de marketing interactivo. Construimos soluciones de captación y ventas a medida de los exigentes objetivos de nuestros clientes. Ya sean ventas, leads o branding.

debuencafé

debuencafé

- **Dirección:** C/Cronos 24 - Madrid
- **Contacto:** Aitor Guerra/Miguel Munilla
- **Teléfono:** 9156 49 07
- **Email:** info@debuencafe.com
- **Web:** www.debuencafe.com
- **Facebook:** www.facebook.com/debuencafe
- **Twitter:** @debuencafe_

A través de nuestra web, ofrecemos un servicio de café en cápsulas compatible con Nespresso, a través del cual, nuestros clientes pueden adquirir sus cápsulas a un precio más económico si decide comprar los estuches que incorporan publicidad.

Nosotros buscamos anunciantes que quieran aparecer en nuestros estuches y lo que conseguimos lo aplicamos directamente para que el consumidor pueda comprar pagando menos, lo que llamamos "**compra inteligente**", ya que el producto es exactamente el mismo pero el ahorro es considerable.

Más que como una tienda online nos gusta definirnos como un vending on line, ya que ofrecemos una solución sencilla y completa con muy pocos productos en torno al momento del café, para que la persona que compra apenas tenga que decidir y el proceso de compra le resulta rápido y fácil.

En resumen, ofrecemos:

- Café de **excelente** calidad en cápsulas de **aluminio** compatibles con Nespresso.
- Servicio 24/48 horas, con portes **gratis** a partir de 30 €.
- **Compra inteligente:** elige los estuches con publicidad y ahorra más del 15%.
- Servicio de **suscripción:** haz un pedido olvídate. Si quieres, podrás recibir el mismo pedido todos los meses sin compromiso de permanencia.
- **Factura:** en cualquier momento puedes descárgate la factura de tus pedidos en tu ficha de cliente.





Exact

· Teléfono: +34 91 230 9632

· Email: marketing.es@exact.com

· Web: www.exactsoftware.es

Exact fundada en 1984 es uno de los proveedores de software de gestión más reconocidos a nivel mundial. Hoy en día más de 400.000 empresas en 125 países confían en las soluciones de **Exact**. Actualmente tenemos más de 1500 empleados y presencia directa en 14 países.

Nos apasiona la innovación tecnológica y el modo en que las últimas novedades se transforman en soluciones escalables y asequibles que facilitan a nuestros clientes, actuales y futuros alcanzar sus metas.

Exact ofrece soluciones integradas para cubrir los procesos de negocio de cualquier organización, tales como **procesos financieros, CRM, RR.HH. o Proyectos**, entre otras. Todo en una única solución que incorpora las últimas **tecnologías, incluyendo** herramientas analíticas, colaborativas y apps. móviles. En su propio servidor o en la nube privada.

Nuestro software estándar, permite una implementación y un ROI rápidos y resulta la opción elegida por numerosas empresas que han decidido apostar por la transformación digital, crear valor y diferenciarse de la competencia.



INFORMA




Informa

- **Dirección:** Avda. Industria, 32
- **C.P.:** 28108 Alcobendas
- **Teléfono:** 902 176 076
- **Fax:** 91 661 90 60
- **Email:** clientes@informa.es
- **Web:** informa.es
- **Facebook:** [facebook.com/InformaDB](https://www.facebook.com/InformaDB)
- **Twitter:** [@informa](https://twitter.com/informa)

INFORMA D&B: La Información necesaria para Decidir con Confianza

INFORMA D&B es la compañía líder en el suministro de **Información Comercial, Financiera, Sectorial y de Marketing**, con una facturación consolidada de cerca de 100 millones de € en 2017.

Creada en 1992 por **CESCE** con el objetivo de establecer en España un Centro Servidor de Información de Empresas, en la actualidad cuenta con una Base de Datos nacional con 6,7 millones de agentes económicos censados y, como miembro de la **D&B Worldwide Network**, ofrece acceso a la información on-line de 290 millones de empresas de todo el mundo.

INFORMA D&B cuenta con una plantilla de más de 350 personas, tiene su sede social en Madrid y cuenta con delegaciones en 20 ciudades españolas.

INFORMA D&B es parte de CESCE, que es el grupo de referencia en la gestión integral del riesgo, contando con más de 1.600 empleados que dan servicio a más de 140.000 clientes, con una facturación superior a los 420 millones de euros.

Por todo esto, 3 millones de usuarios a través de sus tres marcas, **Informa, eInforma** y **DBK**, el 89 % de las empresas del Ibex 35 y más del 95 % de las entidades financieras confían en INFORMA para tomar sus decisiones de riesgo.



La solución del líder, nuestros **INFORMAS**



SOLUCIONES para la gestión del **RIESGO FINANCIERO**



Una **SOLUCIÓN** para cada necesidad de **MARKETING**



CASHFLOW Manager

Professional Answer

- Dirección: Calle Santa Leonor, 65
Edificio A. Planta 3ª
- C.P: 28037 Madrid
- Teléfono: 914 250 027
- Web: respuestaprofesional.com/

PROFESSIONAL ANSWER es una empresa española especializada en la automatización de los procesos bancarios y de Tesorería para pequeñas, medianas y grandes empresas.

En **PROFESSIONAL ANSWER** nos distingue la agilidad en el desarrollo de soluciones frente a la rigidez de otras soluciones del mercado. Permanecemos en continuo desarrollo, no solo adaptándonos a las variaciones del mercado, sino a las necesidades de todos y cada uno de nuestros clientes.

Todas las soluciones de **PROFESSIONAL ANSWER** tienen como base la innovación, la integración y la simplicidad y están encaminadas a optimizar cada una de las decisiones empresariales que ha de tomar un directivo en la empresa actual la excelencia y ventajas competitivas reales para su empresa.

SU SOLUCIÓN DE TESORERÍA AVANZADA

Desde **PROFESSIONAL ANSWER** ponemos a su disposición **CASHFLOW Manager**, la solución de Tesorería y Comunicaciones Bancarias potente, flexible y fiable con la que podrá integrar toda la operativa bancaria de su empresa ayudando a mejorar la productividad de su Departamento Financiero, recortando enormemente los procesos manuales. Así mismo, hemos conseguido la integración con los principales ERPs del mercado para que su implantación en las empresas sea rápida y sencilla.

CASHFLOW Manager | Estructura completamente modular

Su configuración modular permite una implantación que se adecua 100% a los objetivos de su empresa. Con **Cash-Flow Manager** podrá obtener fielmente y en el momento oportuno la posición de tesorería para poder tomar las decisiones de inversión y/o financiación con las mejores garantías y el menor coste financiero posible.



EL VALOR DE LA CONFIANZA

En la actualidad **más de 1.000 empresas y organizaciones en 20 países** confían en **CASHFLOW Manager** para optimizar la gestión de su Tesorería y de sus comunicaciones bancarias, entre ellas: **BULTACO, BIMBA Y LOLA, GRUPO DOMINGO ALONSO, DECIMAS, FRITTA, GUZMÁN GLOBAL, GRUPO PUENTES, ENUSA, SP BERNER.**

PROFESSIONAL ANSWER ha acompañado a grandes empresas españolas en su expansión internacional. Por ello contamos con delegaciones en México, Colombia, Guatemala y El Salvador y hemos firmado acuerdos de distribución en países como Argentina, Chile, Ecuador, República Dominicana y Venezuela.

sage XRT Treasury

Sage XRT Treasure

- **Dirección:** Moraleja Building One Avenida Europa, 19 – planta 1
- **C.P.:** 28108 - Madrid
- **Teléfono:** 900 87 80 60
- **Email:** info.empresa.es@sage.com
- **Web:** <https://www.sage.com/es-es/>
- **Facebook:** [facebook.com/SageSpain](https://www.facebook.com/SageSpain)
- **Twitter:** @SageSpain



Sage. Crea tu futuro

Acerca de Sage

Sage potencia el éxito de las empresas y sus comunidades en todo el mundo gracias al uso de tecnología inteligente y a la creatividad de nuestros empleados. Aportamos Energía y experiencia para inspirar a nuestros clientes con el objetivo de que cumplan sus sueños. Sage es una empresa que cotiza en el FTSE 100, tiene 13 000 empleados en 23 países y trabaja con una próspera comunidad de emprendedores, propietarios de empresas, comerciantes, contables, partners y desarrolladores que impulsan la economía global.

En nuestro día a día, apoyamos y hacemos posible el éxito de personas emprendedoras de todo el mundo. De aquellos que miran más allá, que aspiran a llegar más alto y que trabajan duro. Son las personas que aceleran la economía mundial e impulsan el progreso en todo el mundo. Ayudamos a las personas emprendedoras de hoy con una nueva generación de soluciones pensadas para cubrir toda la gestión del negocio, desde las finanzas hasta los recursos humanos con actualizaciones constantes de las novedades legales que puedan afectar tu empresa.

Nuestra tecnología social y móvil proporciona datos en

tiempo real para que puedas tomar decisiones rápidas y fundadas en cualquier momento y desde cualquier lugar del mundo. Apoyamos a las personas emprendedoras en todas las etapas del negocio proporcionándoles variedad de soluciones y servicios, soporte de expertos, experiencia e innovación. Entendemos tus necesidades y, por eso, te ofrecemos consejos y asistencia de máxima calidad cuando más lo necesites.

Nuestras soluciones abarcan todas las áreas de tu empresa, con independencia del sector al que pertenezcas; da igual cuál sea el tamaño de tu negocio: simplifica la gestión de tu empresa, en Sage tenemos una solución para ti. Soluciones de contabilidad, ventas y facturación, gestión bancaria, producción y proyectos mucho más rápidas y potentes que los sistemas ERP tradicionales.

Acerca de Sage XRT

Sage XRT te permite una gestión inteligente, integrada y modular de la cadena de valor financiero e incorpora tres soluciones: Sage XRT Treasury, Sage XRT Business Exchange y Sage XRT Online Banking. Son soluciones que te ayudan a gestionar la información de cash-flow, optimizar los procesos empresariales clave y automatizar la comunicación con bancos.

Sage XRT es utilizada en más de 6000 organizaciones en todo el mundo y responsable de más de 10 000 millones de euros en transacciones diariamente, Sage XRT proporciona información instantánea y actualizada sobre la situación de liquidez, te ayuda a optimizar la gestión del capital circulante y reduce los costes de procesamiento de transacciones. Es una solución versátil que puede alojarse en tus oficinas o en la nube. Consulta la liquidez de la empresa en tiempo real y el resto de recursos financieros. Para obtener más información sobre cómo Sage puede ayudar a tu empresa, ponte en contacto con nosotros:

900 878 876 · info.mm.es@sage.com

Vaughan

SYSTEMS

Vaughan Systems

- **Dirección:** Dirección: C/Chile 13,
- **C.P:** 4602 Valencia
- **Contacto:** Michael Koumas
- **Teléfono:** 963 891 737 - 627 251 688
- **Email:** michael.koumas@grupovaughan.com
- **Web:** www.grupovaughan.com

Tu profesor Vaughan en tu empresa

Método Vaughan

Aprendizaje práctico y eminentemente oral: prioriza la comprensión y la expresión oral mediante clases muy interactivas.

Las estructuras y conceptos gramaticales se aprenden con **repeticiones continuas** hasta automatizarse e interiorizarlas de forma natural, de la misma forma que los niños comienzan a hablar.

Motivación: Todos los cursos y materiales están orientados a alcanzar el máximo grado de motivación del alumno.

Exige **esfuerzo y compromiso por parte del alumno**, tanto en cada clase como fuera de ella, ya que en Vaughan no se cree en fórmulas mágicas. Para aprender un idioma se requiere dedicación y trabajo.

Cursos corporativos

In-Company classes: Tanto **presenciales** como a través de **videoconferencia**. La base de cualquier plan de formación. En función de las necesidades de la empresa, se pone a su disposición un equipo formativo de profesores que prácticamente "pasa a formar parte de la empresa", adaptándose al plan diario de formación previsto. Se pueden realizar las clases tanto individuales como grupales.

Telefónicas: Clases por teléfono con un formato mixto entre **conversación fluida** y corrección con el **método Vaughan** para mejorar el inglés, potenciando la parte de speaking mientras se pone en práctica los conocimientos teóricos del curso.

Online: Como **punto de acceso** de la formación el alumno utilizará la plataforma de aprendizaje **Vaughan eLearning**. Allí encontrará su curso de **autoestudio online** en función de sus necesidades. Adicionalmente accederá a sus clases telefónicas, de videoconferencia, sus informes de progreso, así como nuestro canal de Youtube, entre otras cuestiones.

Intensivo Residencial: Combina el aprendizaje de gramática, vocabulario y exposiciones públicas con inglés conversacional. Los alumnos convivirán con un profesor en un hotel. **Cinco días o fin de semana.**

VaughanTown: Inmersión total. Más de **80 horas en 6 días de inglés** conversacional **sin salir de España**. Multiplicarán por dos la comprensión auditiva.

Executive Máster en Inglés Profesional: Nuestro producto estrella **más exigente**, es el curso definitivo para aquellas personas que necesitan mejorar su nivel de inglés sí o sí por motivos profesionales. Se realizarán más de 520 horas de contacto que incluyen presentaciones en público, trabajos en equipo y una estancia en VaughanTown.



Agrupación Cloud Network

- **Contacto:** Ulises, 102. Bajo
- **C.P.:** 28043 Madrid
- **Teléfono:** 91 763 87 11
- **Fax:** 91 764 46 12
- **Email:** puerto.dp@agrupacioncloud.com
- **Web:** www.agrupacioncloud.com

¿Quiénes somos?

Agrupación española que une a las empresas que apuestan de forma clara por el Cloud Computing como el modelo de negocio a seguir en sus empresas bien como proveedores o como usuarios tecnológicos.

¿Cuál es nuestra Misión?

Ser el principal altavoz empresarial para la democratización de las tecnologías de la información. Proporcionamos a nuestros socios y miembros entornos de gran valor, diferenciadores e innovadores para impulsar su desarrollo empresarial.

¿Por qué Cloud Network?

Porque la tecnología es una variable que permite a las empresas ser más competitivas pero necesitan de dinamizadores que transmitan el conocimiento necesario para facilitar y ayudar a adoptar la tecnología más adecuada para la empresa.

Porque transmitimos conocimiento y apoyamos a las empresas en su evolución tecnológica como mecanismo de progreso en sus funciones empresariales.

¿Únete a Cloud Network?

Cómo ser Miembro

Los miembros de Cloud Network constituyen un exclusivo número de compañías, que apuestan por Cloud Computing como modelo de negocio capaces de ofrecer soluciones de valor a las necesidades empresariales de cualquier compañía. Si buscas un entorno para presentar tu oferta comercial y estar en permanente contacto con el mercado, tu sitio es Cloud Network. Llámanos e infórmate de las innumerables ventajas de ser miembro de Cloud Network

www.agrupacioncloud.com/miembros

Cómo ser Socio

Si quieres estar al día de las novedades del mundo del Cloud Computing, recibir asesoramiento sobre productos Cloud, asistir a eventos exclusivos y acceder a un sinfín de oportunidades, hazte socio de forma gratuita. Te sorprenderá todo lo que descubrirás.

www.agrupacioncloud.com/socios

Únete a Cloud Network ¡Súbete a la nube!





Club
Marketing
Mediterráneo

Club marketing mediterráneo

- **Dirección:** Avd. Blasco Ibáñez, 55
- **C.P.:** 46021 Valencia
- **Dirección:** C/ Deportistas Hnos. Torres, 4
- **C.P.:** 03016 Alicante
- **Contacto:** Agustín Beamud - Gerente
- **Teléfonos:** 96 389 18 37 - 607 865 492
- **Email:** info@clubmarketingmediterraneo.com
- **Webs:** www.clubmarketingmediterraneo.com
www.clubdeprimerasmarcas.com
www.observatoriodemarcas.com
www.premiosmia.com
nochemediterraneadelmarketing.com
www.marketingcmm.com
- **Facebook:** [@clubmarketingmediterraneo](https://www.facebook.com/clubmarketingmediterraneo)
- **Twitter** [@clubmktmed](https://twitter.com/clubmktmed)

Club marketing mediterráneo, el punto de encuentro entre marcas y proveedores estratégicos

El Club de Marketing del Mediterráneo (CMM) es el punto de encuentro entre marcas y proveedores de marketing en Alicante y en Valencia.

Realidades como el Club de Primeras Marcas de la C.V., el Observatorio de marcas en el exterior de la C.V., Marketing CMM, los Premios MIA a las marcas alicantinas, el programa de radio CLUB DE MARKETING en COPE, Almuerzos de Marketing o la Noche Mediterránea del Marketing confirman que nuestra asociación es capaz de aportar valor de diferentes formas a las empresas representadas. Todas ellas están en el Anuario del Observatorio de marcas en el exterior. Esta publicación, con una amplísima difusión en papel y en soporte digital (ver www.observatoriomarcas.com), contiene información extensa sobre el uso del marketing internacional de las empresas de la Comunitat.

El Observatorio, dirigido por Bernardo Abril se nutre del impulso de entidades como Bankia, Consultia Travel, Elzaburu & Olleros, TIBA, Ribera Salud, Stoller Europe, y Deloitte.

Otro proyecto emblemático del CMM que genera trazabilidad entre marcas y proveedores de marketing es el Club de Primeras Marcas (www.clubdeprimerasmarcas.com) que une a veintidós marcas muy reconocidas de diferentes sectores como Consum, Valencia C.F., Sesderma, IVI, Fermax, Dacsa, Bodegas Vicente Gandía o Velarte por citar algunas. Actividades protagonizadas por estas marcas y generadas para nuestros socios como los eventos "Las marcas valencianas al desnudo" o "THE BEST", han logrado siempre ser *trendic topic* nacional en twitter. Un proyecto que crece de forma constante aglutinando a las mejores marcas y con mejores experiencias de nuestra comunidad.

Ha sido clave en el desarrollo del Club, como los profesionales del sector muestran cada vez mayor interés por relacionarse con colegas del sector (los beneficios de esto son innumerables), por aprender y compartir experiencias, sin duda alguna **esto los hace mejores profesionales**. Y en el CMM demostramos que lo hacemos posible, con puntos de encuentro presencialmente y en otros formatos (tal y como indicamos al comienzo de este artículo).

Con la velocidad de cambio del entorno, las tendencias, las necesidades del consumidor, lo que más valora y cómo evoluciona esto, los nuevos canales de comunicación, los nuevos hábitos y un sinfín de cambios que se están produciendo de forma vertiginosa, compartir conocimiento y experiencias con profesionales, permitirá tener una base sólida de profesionales del marketing que sin duda alguna redundará en la mejor competitividad de nuestras empresas.

El CMM sigue creciendo y generando nuevos proyectos. Y esto es posible gracias al interés y al entusiasmo de nuestros socios, que siguen proponiendo acciones de mejora que aportan valor. Muchas gracias a todos ellos.



Tesoreria.com

- **Contacto:** Juan Luis Blat Milara

- **Teléfono:** 659289068

- **Web:** tesoreria.com

- **Email:** tesoreria@tesoreria.com

- **Twitter:** @TesoreriaCom

- **Facebook:** tesoreria.com

www.tesoreria.com es portal de contenidos y comunidad de Financieros Corporativos cuyo objetivo es promover y divulgar los principios y buenas prácticas en materia de Gestión y Planificación Financiera, Riesgos y Tesorería.

Nuestra actividad principal es la organización y colaboración en foros profesionales, cursos, seminarios, publicación de artículos técnicos y noticias de actualidad financiera.

Entre nuestros partners contamos con importantes Universidades públicas y privadas, Asociaciones Profesionales y Empresas con un interés común: poner en valor la actividad y funciones que realizan los profesionales del área económica financiera en la empresa privada y administración pública.

Puedes seguir nuestra actividad en **www.tesoreria.com** y en las principales redes sociales:

Grupo en LinkedIn: "Financieros Corporativos Tesoreria.com – Comunicad Financiera":
<https://www.linkedin.com/groups/8598131>

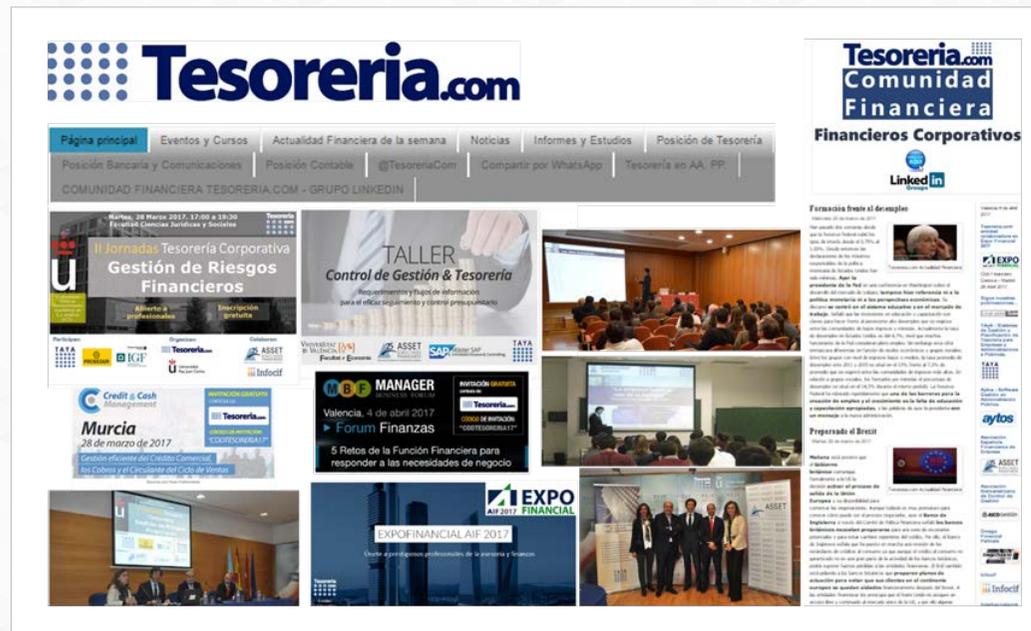
Página de Empresa en LinkedIn:
<https://www.linkedin.com/company/2528753>

Facebook: [tesoreria.com](https://www.facebook.com/tesoreria.com)

Twitter: @TesoreriaCom

Email: tesoreria@tesoreria.com

Director: Juan Luis Blat
<https://www.linkedin.com/in/juanluisblat/>



Aceleramos

la transformación digital
acercando la tecnología
a las empresas

arsys

B-KiN

Bodet
Software

brother
at your side

cfs confirmsign

DELL EMC

esri

= EXACT

LÍNEA GRÁFICA
SOLUCIONES PARA EMPRESAS Y PROFESIONALES

MEDIA CLOUD

Microsoft

OCCENTUS
Your network, our cloud, your business.

ORACLE

panda

portalSaaS.com
Software as a Service

PROFESSIONAL
ANSWER

PYMES

sage

semantic
SYSTEMS

spinmedia

Teamleader
CRM y Planificación de proyectos y Finanzas

Wolters Kluwer

Colaboradores:

Cámaras

IDC

red.es

TICforYOU
Iniciativa Tecnológica

