



**La Neurona**  
SUMMITS

# Catálogo de Expositores

**Bilbao 2019**





## Te conectamos con los cambios

La sensibilidad para captar los estímulos, la capacidad de procesarlos y transmitirlos para generar una acción.

Desde **La Neurona** entendemos que la sociedad en la que vivimos genera cambios a mayor velocidad que en ninguna otra época de la historia. Por ello, las empresas y las personas que trabajan en ellas necesitan una Plataforma que les ayude a entender esos cambios y cómo afectan a su trabajo.

**La Neurona** nace con un propósito claro: recoger los cambios que se producen en la sociedad y en la empresa y ayudar a los responsables de las empresas a entenderlos.

## La mayor plataforma de contenidos

**La Neurona** propone un acceso fácil, cómodo y práctico a los contenidos con el fin de facilitar la adaptación de los directivos y profesionales a los cambios que la transformación digital y las nuevas formas de gestión se generan.

Desde eventos, blogs, contenidos audiovisuales pasando por un canal de podcast y redes sociales, **La Neurona** teje su red de conexión entre directivos haciendo llegar los cambios y las tendencias que están cambiando la manera de hacer negocios.

Con una actitud 100% digital queremos que los profesionales y directivos sean capaces de entrar en las capacidades que la tecnología pone a disposición de las personas para tener una gestión más eficiente y más cercana al consumidor.

## La Neurona Summits

Desde **La Neurona** entendemos que la mejor manera de generar conexión es a través del contacto. Por eso, cada año, celebramos **La Neurona Summits** en Valencia, Barcelona, Bilbao y Madrid, unos eventos en los que buscamos dar a conocer y facilitar la relación entre los directivos de las principales áreas de gestión de las empresas con una vocación clara de cercanía y reflexión sobre los cambios que se están produciendo en el mundo empresarial.

**La Neurona Summits** está estructurado en tres ecosistemas: finanzas, personas y clientes en los que se cubren los grandes retos a los que estamos expuestos los profesionales.

Además en **La Neurona Summits** creamos una amplia zona de exposición donde los profesionales entran en contacto con los productos y soluciones más novedosos y que de una manera u otra nos ayudan a seguir estando en el mercado.



# ELKARGI SGR

## ELKARGI

• Dirección:	Paseo Mikeletegi, 50
• C.P.:	20009 Donostia. San Sebastián
• Teléfono:	943 30 90 60
• Fax:	943 30 91 90
• Presidente:	Josu Sánchez
• Dir. General:	Zenón Vázquez
• Web:	<a href="mailto:elkargi@elkargi.es">elkargi@elkargi.es</a>
• Facebook:	<a href="http://www.elkargi.es">www.elkargi.es</a>

Creada hace casi 40 años por y para las empresas, **ELKARGI** es la primera Sociedad de Garantía (SGR) de todo el Estado. A través de su aval, mejora las condiciones del crédito que los bancos conceden a pymes, autónomos, emprendedores y economía social, facilitando su acceso a la financiación real y de largo plazo.

### Cifras significativas:

- 15.600 empresas socias.
- Cerca de 134.250 avales otorgados
- Más de 7.100 millones de euros en avales formalizados

### Descripción de los productos y servicios:

#### Financiación

- **Avales Financieros:** posibilitan la financiación de proyectos de inversión o circulante tanto nacional como internacional, en condiciones preferentes de tipos de interés y plazos de amortización.
- **Avales Técnicos:** evitan la inmovilización de recursos, permiten mantener libres los límites de riesgo con las entidades, y sirven para garantizar los compromisos no dinerarios relacionados con una actividad, tanto nacional como internacional.

#### Formación

**ELKARGI** pone a disposición de las empresas una oferta integral en el campo de la formación financiera, destacando; el Aula Financiera, la Formación In Company, a medida de las necesidades de la empresa y el PEDF -Programa Ejecutivo en Formación Financiera, impartido conjuntamente con Deusto Business School.

### Consultoría

40 años asesorando a las empresas, destacando servicios de: Asesoramiento Financiero (diagnósticos, gestión de costes, cuadros de mando, asesoramiento continuado...), Asesoramiento Legal, Apoyo a Dirección Financiera y Gerencia, Gestión de subvenciones, Apoyo a la internacionalización, Empresa Familiar (acompañamiento en sucesión, estructuración de la propiedad, protocolos Familiares, Reorganizaciones y Adecuaciones Societarias, etc.)

### Proyectos destacados en 2019:

#### Fondo de Innovación

Gestionado por Solventis en alianza con ELKARGI, es el primer fondo que financiará a bajo interés proyectos de innovación tecnológica desarrollados por pequeñas y medianas empresas, y estará garantizado al 100% por ELKARGI. Se materializa en préstamos para inversión a E+ 1,50%, a 5 años y desde 155.000 euros.

#### Programa Aurrera

En alianza con IVF y SPRI, ELKARGI ha creado este instrumento financiero para la concesión de préstamos a largo plazo, con el aval de ELKARGI, a pequeñas y medianas empresas de nueva creación que desarrollen una actividad emprendedora. Préstamos desde 50.000 euros, a E+1,25% y a 7 años.

## interbannetwork

### Interban Network

- **Dirección:** C/ Ulises 102, Bajo
- **C.P.:** 28043 Madrid
- **Teléfono:** 91 763 87 11
- **Fax:** 91 764 46 12
- **Contacto:** Cristina López
- **Email:** [cristina.lopez@interban.com](mailto:cristina.lopez@interban.com)
- **Web:** [interbannetwork.com](http://interbannetwork.com)
- **Facebook:** [facebook.com/InterbanNetwork](https://facebook.com/InterbanNetwork)

### Interban Network: el Valor de los Contenidos

#### Somos una agencia de marketing de contenidos.

Especialistas en los mercados b2b para los que generamos contenidos informativos/formativos en cualquier soporte en el que los directivos de las empresas están acostumbrados a acceder para mejorar su conocimiento y sus capacidades.

El marketing de contenidos genera vínculos permanentes entre las marcas, los productos y sus consumidores, mejora la reputación de las marcas y lo que es más importante crea relaciones de confianza.

#### 1. Desarrollamos nuestras iniciativas para acercarte a tu audiencia

##### Eventos

Las iniciativas mejor valoradas por las audiencias

Nuestros foros y congresos son actividades consolidadas, con la mayor participación de directivos a nivel nacional. Con más de 300 expertos que, en sus ponencias, captan el interés por nuestras iniciativas.

##### Blogs / Social Media / Videos

Creamos contenidos multimedia para fomentar el conocimiento.

Nos preocupamos por conocer qué precisan los distintos directivos para estar al día de las novedades en gestión y en aquellas técnicas empresariales que pueden conducirles al éxito. El valor lo aportan centenares de profesionales que crean y desarrollan los contenidos.

#### 2. Buscamos alternativas para posicionar el conocimiento que aporta tu empresa

Hacemos llegar tus mensajes de la forma más amigable posible. No te posicionamos mediante publicidad con-

vencional, creamos contenidos alrededor de tu solución, servicio o producto para generar conocimiento para el directivo. Ponemos en valor el contenido de tu empresa y lo hacemos llegar a las audiencias segmentadas de nuestros blogs.

#### 3. Utilizamos las Redes Sociales como vía de comunicación del contenido

Aprovechamos el potencial de comunicación de las redes sociales para compartir el contenido. Generamos grupos cualitativos para garantizar la influencia de aquellos a los que tenemos en nuestras redes transportando los mensajes a quién deben llegar.

#### 4. Ofrecemos consultoría y servicios 360° en marketing de contenidos para entornos B2B

Generamos estrategias de marketing de contenidos que acerquen tu oferta de forma individual a los directivos. El conocimiento del mercado unido a la experiencia, nos posiciona como la mayor agencia de marketing de contenidos b2b de España.

Además de diseñar y producir las estrategias y acciones, colaboramos con nuestras BBDD para que sean un éxito.

#### 5. Nuestros servicios a tu medida:

- Secretaría Científica y Técnica de eventos
- Dirección de contenidos de portales, blogs, soportes físicos, ponentes para eventos.
- Diseño y Desarrollo de webs, portales, blogs, gestión de rrrs.
- Aportación de Bases de Datos de directivos.
- Campañas de marketing convencional, telemarketing, marketing digital, email marketing.
- Vídeo para cualquier acción: (Testimoniales, webinars, ponencias, videos corporativos, video blogs).



## Alive

· **Dirección:** Avenida de Europa, 34 - Bloque B

· **C.P.:** 28023 Pozuelo de Alarcón, Madrid

· **Dirección:** Avenida Ribera de Aspe Etorbidea  
Edificio A 11

· **C.P.:** 48950 Erandio, Bizkaia

· **Teléfono:** 912 770 684

· **Web:** <https://alivebc.com/>

· **Email:** [info@alivebc.com](mailto:info@alivebc.com)

· **Facebook:** [www.facebook.com/alivebusiness](http://www.facebook.com/alivebusiness)

· **Twitter:** @Alive\_B\_C

· **Linkedin:** [https://www.linkedin.com/  
company/alive-business-consulting](https://www.linkedin.com/company/alive-business-consulting)

## Alive Business Consulting

Somos una compañía que nace con el objetivo de ayudar a las empresas a conseguir la eficiencia y el control de su negocio. Queremos ser el socio tecnológico en el que las empresas apoyen su crecimiento.

**Alive** fue creada por experimentados profesionales que provienen de la multinacional británica Sage, con una experiencia media superior a los 15 años implantando sistemas de gestión para medianas empresas.

En **Alive Business Consulting** hemos hecho uso de esta experiencia para desarrollar una metodología de implantación propia, que garantiza un despliegue rápido y efectivo de las soluciones, así como la consecución de los objetivos fijados.

Somos Partners Gold de Sage para sus soluciones del Mid Market: Sage X3 y Sage XRT. Compartimos la misión de poner a disposición de las empresas la mejor tecnología para ayudarlas a conseguir sus objetivos y contribuir a la prosperidad de la sociedad.

Sobre la tecnología de Sage, **Alive Business Consulting** diseña y despliega un porfolio de servicios de valor añadido para optimizar la gestión de las empresas y adaptar dicha tecnología a la casuística específica de cada una de ellas. Cada cliente de **Alive** es único conforme a esta premisa.

La vocación por el cliente está en nuestro ADN y es por ello que toda la organización está diseñada y orientada hacia la excelencia en el servicio al cliente. Actualmente, **Alive** cuenta con un equipo altamente cualificado y que ha sido reforzado con la reciente incorporación de 6 consultores senior en nuestra oficina de Bilbao.

# Bankia

## Bankia

- **Dirección:** Paseo de la Castellana, 189  
(Sede operativa)
- **C.P.:** 28046 Madrid
- **Dirección:** C/ Pintor Sorolla, 8 (Sede social)
- **C.P.:** 46002 Valencia
- **Teléfono:** 902 246 810
- **Web:** [www.bankia.com](http://www.bankia.com)
- **Facebook:** [www.facebook.com/bankia.es](http://www.facebook.com/bankia.es)
- **Twitter:** @bankia
- **Youtube:** [www.youtube.com/bancobankia](http://www.youtube.com/bancobankia)

**Bankia** es un grupo financiero de ámbito nacional con una destacada posición en crédito y en recursos de clientes. Centra su actividad en la banca universal y cuenta con ocho millones de clientes y unos activos de más de 205.000 millones de euros.

El negocio de pymes y autónomos es estratégico para **Bankia**, que quiere convertirse en la entidad de referencia para las empresas. Para ello, cuenta con un programa con el que potenciar la atención y la financiación a pymes y autónomos, con productos especializados para empresas y gestores que les asesoren en sus necesidades, con especial atención a la operativa internacional.

**Bankia** cuenta con una estrategia que permite a las empresas ahorrarse las comisiones de sus operaciones bancarias habituales, como las de mantenimiento de todas sus cuentas, las de las tarjetas de crédito y débito, las de ingreso de cheques o pagarés o las de las transferencias solo con cumplir unas mínimas condiciones. Además, Bankia se ha posicionado como referencia en el mundo de los medios de pago, siendo la única entidad que ofrece todos los medios disponibles en el mercado.

Además, en su propósito de ayudar a las empresas a incrementar su negocio, la entidad ha lanzado '**Solución Empresas**', una plataforma online completamente gratuita, que incluye un paquete de herramientas digitales pensadas para ayudar a las empresas españolas en la toma de decisiones de su día a día, sean o no clientes de la entidad. El objetivo de este servicio es contribuir a que las empresas puedan vender más, gestionen mejor sus riesgos y obtengan los recursos necesarios para crecer mediante las herramientas que ofrece esta plataforma.



**Crédito y Caución** es la marca líder del seguro de crédito interior y a la exportación en España desde su fundación, en 1929. Con una cuota de mercado del 51%, lleva casi 90 años contribuyendo al crecimiento de las empresas, protegiéndolas de los riesgos de impago asociados a sus ventas a crédito de bienes y servicios.

La marca **Crédito y Caución** está presente en España, Portugal y Brasil. En el resto del mundo operamos como Atradius. Con una cuota mundial de mercado del 24%, somos un operador global del seguro de crédito presente en más de 50 países. Nuestra actividad consolida dentro del Grupo Catalana Occidente.

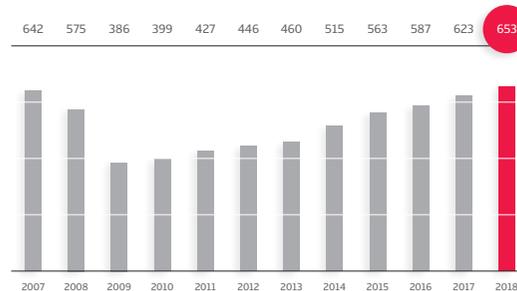
## Crédito y Caución

- Dirección: Paseo de la Castellana, 4.  
Madrid
- Teléfono: 91 432 63 00
- Web: 91 432 65 10
- Email: ferias@creditoycaucion.es
- Web: www.creditoycaucion.com
- Facebook: facebook.com/creditoycaucion
- Twitter: @creditoycaucion

### Líneas de crédito comercial

La exportación nos merece mucho crédito. El seguro de crédito está jugando un papel crucial en esta crisis para reactivar el comercio, ayudando a rediseñar las carteras de clientes de miles de empresas. Analizamos 10.000 operaciones diarias y cubrimos más de medio billón de euros en líneas de crédito comercial.

En miles de millones de euros



#### Países

En millones de euros



#### Sectores

En millones de euros



Liderazgo

Cobertura

Crecimiento

Confianza  
significa  
Vitalidad

**653.404**  
millones de euros en  
crédito comercial



## Deusto Business School

### Campus Bilbao

- **Dirección:** Hermanos Aguirre, 2  
48014 Bilbao
- **Teléfono:** 944 139 450
- **Email:** info.dbs@deusto.es

### Campus San Sebastián

- **Dirección:** Mundaiz, 50  
20012 San Sebastián
- **Teléfono:** 943 326 460
- **Email:** infodonostia.dbs@deusto.es

### Sede Madrid

- **Dirección:** Castelló, 76  
28006 Madrid
- **Teléfono:** 915 776 189
- **Email:** infomadrid.dbs@deusto.es

### DEUSTO BUSINESS SCHOOL

**Deusto Business School** es la escuela de negocios de la Universidad de Deusto, que tiene como objetivo convertirse en referente internacional del sector de la educación de negocios y en la formación de los líderes empresariales del futuro. Tiene tres ejes de diferenciación que marcan su estrategia e impregnan de manera transversal toda su oferta educativa: emprendimiento e innovación; transformación digital; humanismo y competitividad.

Deusto Business School cuenta con una potente oferta formativa que ofrece desde programas de grado y dobles grados, a másteres universitarios, programas de doctorado, Executive Masters, programas abiertos y formación in company, que se imparten en los campus de Bilbao, San Sebastián y en la sede de Madrid.

Además, gracias a sus alianzas internacionales, varios másteres y programas cuentan con módulos intensivos en prestigiosas escuelas de negocio de referencia como INSEAD, Judge Business School de la Universidad de Cambridge o realizan programas conjuntos como con la New York University.

Gracias a la trayectoria de Deusto Business School durante sus cerca de 100 años de historia, la escuela cuenta con una de las mayores redes de antiguos alumnos de España, más de 15.000. Una potente asociación de personas que ocupan relevantes puestos directivos en muchas de las mejores empresas e instituciones locales, nacionales e internacionales.

En la actualidad, Deusto Business School, en el área de **Executive Education** cuenta con los siguientes programas formativos:

- Executive MBA
- Master in Business Innovation - MBI

- Master en Coaching Ejecutivo
- Programa de Dirección General - PDG
- Programa Ejecutivo en Dirección Financiera - PEDF
- Programa de Dirección Comercial, Marketing Ventas y Digital - PDC
- Programa de Liderazgo y Transformación en organizaciones y sistemas sanitarios - LEAD
- Programa de Transformación Digital de la Empresa
- Programa y Experto en Coaching Ejecutivo
- Programa en Coaching de Equipos
- Programa de Liderazgo Público en Emprendimiento e Innovación
- Programa de Liderazgo Corporativo en Emprendimiento e Innovación
- Programa de Liderazgo en Innovación Deportiva
- Programa de Innovación en Ciberseguridad

Además, imparte una serie de jornadas y cursos **Cursos y Jornadas**, entre ellos:

- Curso Finanzas para la gestión empresarial: Cómo entender a tu Director Financiero
- Jueves de la Empresa Familiar: Gobierno para Propietarios de Empresa Familiar
- Jueves de la Empresa Familiar: Fiscalidad y Riesgos de Propietarios
- Programa de Big Data Business Intelligence

# =exact

## Exact

- **Teléfono:** +34 91 230 9632
- **Email:** [marketing.es@exact.com](mailto:marketing.es@exact.com)
- **Web:** [www.exact.com/es](http://www.exact.com/es)

**Exact** fundada en 1984 es uno de los proveedores de software de gestión más reconocidos a nivel mundial. Hoy en día más de 400.000 empresas en 125 países confían en las soluciones de **Exact**. Actualmente tenemos más de 1.400 empleados y presencia directa en 14 países.

Nos apasiona la innovación tecnológica y el modo en que las últimas novedades se transforman en soluciones escalables y asequibles que facilitan a nuestros clientes, actuales y futuros alcanzar sus metas.

**Exact** ofrece soluciones integradas para cubrir los procesos de negocio de cualquier organización, tales como **procesos financieros, CRM, RR.HH. o Proyectos**, entre otras.

Todo en una única solución que incorpora las últimas **tecnologías, incluyendo** herramientas analíticas, colaborativas y aplicaciones móviles. Se pueden realizar en su propio servidor o en la nube privada.

Nuestro software estándar permite una implementación y un ROI rápidos y resulta la opción elegida por numerosas empresas que han decidido apostar por la transformación digital, crear valor y diferenciarse de la competencia.



# fit learning

## Fit Learning

· Dirección:	Avenida Zugazarte 32, Edificio BISCAYTIK
· C.P:	48930 – Getxo (Bizkaia)
· Contacto (1):	Guillermo Gredilla (Bilbao)
· Contacto (2):	Cary Méndez (Madrid)
· Teléfono:	+34 605 606 316
· Email:	fitls@fitls.com
· Web:	www.fitls.com
· LinkedIn:	www.linkedin.com/company/fitls/
· Twitter:	www.twitter.com/fitlearnings
· Vimeo:	vimeo.com/showcase/5949024

FIT Learning lo integramos **un grupo de profesionales** de la formación, el marketing, los negocios, la tecnología y el diseño **que disfrutamos buscando tendencias**, construyendo nuevos modelos tecnológicos para el desarrollo del talento **y creando los mejores contenidos digitales para la formación**. <https://vimeo.com/showcase/5949024/video/331995156>

**Nuestra misión es proveer a nuestros clientes y al mercado de las últimas tecnologías, liderando el área eLearning.** Queremos ser el socio preferente de nuestros clientes en todas las áreas estratégicas, tácticas y operativas, cubriendo la eficiencia, la formación, la integración de sistemas y el desarrollo del talento.

Software y servicios integrales para la formación, que ponga el control en manos de la gente. Esto es en lo que creemos. Y lo llamamos **SmartMobile®**.

### SmartMobile®

**SmartMobile®** es una plataforma de eLearning que actualmente cuenta con **tres grandes módulos** de aplicación que pueden instalarse individualmente y por separado, pero que funcionan totalmente integrados (<https://vimeo.com/showcase/5949024>).

La plataforma SmartMobile® es una aplicación **multi idioma y multidispositivo**, que permite al alumno gestionar su tiempo y aprender a cualquier hora y, desde cualquier sitio, gracias a la posibilidad de acceder a los contenidos desde el móvil.

SmartMobile® integra en un mismo entorno **videos, juegos** para afianzar conocimientos, plantear **foros de debate** o compartir conocimientos e impresiones mediante **chats** y profundizar en los temas planteados, gracias a la posibilidad de acceder a **documentos** relacionados.

Además, ofrece **un nuevo canal de comunicación** que

permite la comunicación de forma efectiva con los empleados midiendo el impacto de los mensajes.

### “Si no te gusta la Plataforma, no hagas el curso”

En FIT mantenemos que: **“si no te gusta la Plataforma, no hagas el curso”**, por lo que intentamos **eliminar las barreras** a la hora de entrar en la Aplicación, con un nivel de sofisticación elevado (con **reconocimiento facial**) o de la forma más simple, enviándole al usuario que ha olvidado su contraseña una url para que acceda en un **mail** o un **sms** (<https://vimeo.com/showcase/5949024>).

### Producción Audiovisual: Otro valor añadido

Adquirir una aplicación “vacía” y tener dificultades, sobre todo una **Pyme**, para incorporar **contenidos interesantes** de catálogo o tener la oportunidad de **desarrollar algunos videos a medida**, hasta ahora era sólo patrimonio de las grandes empresas.

Por eso en FIT nos hemos propuesto **producir videos de alta calidad a precios competitivos**, aliándonos con los mejores expertos de cualquier materia y compartiendo la propiedad intelectual de los mismos, **para poder difundir el conocimiento**.

En **FIT Learning diseñamos contenidos inteligentes**, impulsando la digitalización de la formación, para obtener las mejores experiencias de aprendizaje. **Nuestros contenidos digitales**, para profesionales y empresas, van, desde los videos interactivos de última generación, **hasta el formato SCORM tradicional**, en formato licencia y 100% bonificable.

Y si el cliente cuenta con su propia plataforma corporativa, **podemos diseñar a medida contenidos digitales** basados en un enfoque audiovisual avanzado, **gracias a los desarrollos de nuestra propia productora de video** y a la creatividad de nuestros diseñadores, para proporcionarle los materiales en el formato más adecuado.

## KOMPASS

Your route to business worldwide

### Kompass

• **Dirección:** C/ De la Explanada, 8 1ºB

• **C.P.:** 28040 Madrid

• **Teléfono:** +34 917 697 150

• **Fax:** +34 915 338 29

• **Web:** kompass.com

• **Email:** kompass\_info@kompass.es

### Kompass, su Ruta para el Desarrollo de Negocio Internacional

Porque hoy, identificar oportunidades de negocio nunca ha sido tan difícil, **Kompass** proporciona innovadores servicios de información B2B para alcanzar al target correcto, basándose en su experiencia en datos únicos en más de 60 países.

### Expertos en Información Empresarial B2B a Nivel Global

**Kompass** España es una compañía fundada a principios de los años 60 y que forma parte de **Kompass** Internacional, una empresa francesa con más de 65 años de experiencia a sus espaldas como proveedor de Información empresarial B2B.

**Kompass** es la solución ideal para aquellas empresas que buscan abrir mercado tanto dentro como fuera de España, ya que su negocio actualmente se apoya en 3 actividades:

- Venta de información empresarial en un entorno B2B.
- Soluciones para ayudar a los departamentos de Ventas y Marketing a captar clientes potenciales e incrementar las oportunidades de negocio:

- **Realización de Campañas de Marketing online y directo** para generar leads de calidad a sus clientes.

- **EasyBusiness:** Herramienta de Prospección y Segmentación de Mercado

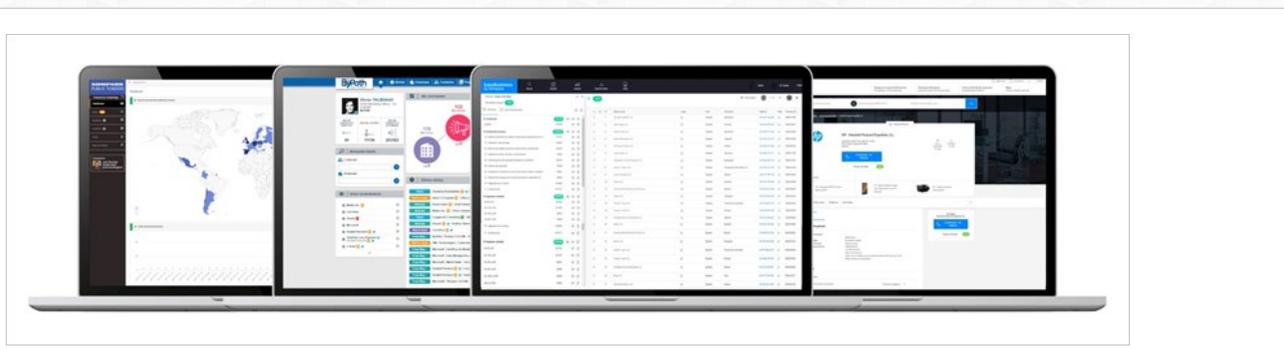
- **ByPath:** Nueva Solución de Inteligencia Comercial que permite ser lo más eficiente posible en cada una de las etapas del ciclo de ventas.

- **Visibilidad online** para promocionar empresas a través de sus portales y posicionarlas en buscadores.

- **Public Tender:** Acceso a las Licitaciones públicas a nivel Mundial.

- **DataLab:** Solución a medida para dar respuesta a las elevadas exigencias de las empresas en lo que respecta a la calidad de los datos ayudándoles a identificar y encontrar datos claves para la toma de decisiones.

Estos servicios han sido diseñados para cubrir las necesidades de todo tipo de empresa, tales como emprendedores, Start ups, pymes, asociaciones, organismos, grandes empresas, etc. siempre con el fin de ayudarles a impulsar el desarrollo de su negocio.



# PGN

---

## PGN

---

- **Dirección:** Avenida de Fuencarral 121, 4º.
- **C.P.:** 28010, Madrid.
- **Contacto:** Javier Aroca
- **Email:** [Javier.aroca@pgnetwork.com](mailto:Javier.aroca@pgnetwork.com)
- **Web:** [www.pgnetwork.com](http://www.pgnetwork.com)
- **Linkedin:** PGN España

**PGN** es la red global y abierta más grande del mundo para el intercambio de documentos electrónicos. A través de una única conexión a nuestra plataforma, su empresa podrá obtener un alcance global para el intercambio de documentos electrónicos (pedidos, facturas, etc.) B2B, B2C y B2G, con el cumplimiento normativo garantizado.

Estamos **especializados en la digitalización y automatización** de Cuentas por Pagar y Cuentas por Cobrar ofreciendo integraciones con otros portales de facturación electrónica, captura de datos OCR o portal de proveedores, entre otras soluciones.

**Nuestras soluciones ayudan a obtener un ahorro en costes directos** en los procesos de CxP y CxC así como una completa trazabilidad y visibilidad en tiempo real.

# Vaughan

## Vaugan

- **Dirección:** C/ Orense 69,
- **C.P:** Madrid. Juncal Sainz de Vicuña
- **Teléfono:** 91 748 59 60
- **Fax:** 91 445 8782
- **Email:** [juncal.sainz@grupovaughan.com](mailto:juncal.sainz@grupovaughan.com)
- **Web:** <https://grupovaughan.com>

## Tu profesor Vaughan en tu empresa

### Método Vaughan

**Aprendizaje práctico y eminentemente oral:** prioriza la comprensión y la expresión oral mediante clases muy interactivas.

Las estructuras y conceptos gramaticales se aprenden con **repeticiones continuas** hasta automatizarse e interiorizarlas de forma natural, de la misma forma que los niños comienzan a hablar.

**Motivación:** Todos los cursos y materiales están orientados a alcanzar el máximo grado de motivación del alumno.

Exige **esfuerzo y compromiso por parte del alumno**, tanto en cada clase como fuera de ella, ya que en Vaughan no se cree en fórmulas mágicas. Para aprender un idioma se requiere dedicación y trabajo.

### Cursos corporativos

**In-Company classes:** Se trata de la base de cualquier plan de formación. En función de las necesidades de la empresa, se pone a su disposición un equipo formativo de profesores que prácticamente "pasa a formar parte de la empresa", adaptándose al plan diario de formación previsto. Se pueden realizar las clases en sus instalaciones o en las nuestras, así como por videoconferencia.

**Online y Telefónicas:** Complementos perfectos de las clases presenciales. Nuestro curso online Vaughan Classroom se divide en 3 niveles cada uno, con 50 lecciones y hasta 150 horas lectivas. Nuestras clases telefónicas se realizan en sesiones de 25 minutos con más de 150 temas a elegir.

**Business Skills:** Seminarios de **inglés de negocios** que reúnen aspectos y habilidades necesarios para perfeccionar su capacidad de comunicación en inglés en el ámbito laboral.

**Intensivo Residencial:** Combina el aprendizaje de gramática, vocabulario y exposiciones públicas con inglés conversacional. Los alumnos convivirán con un profesor en un hotel. **Cinco días o fin de semana.**

**Extranjero:** Inmersiones en culturas y países anglo parlantes, en centros de calidad, con profesores titulados y con experiencia. Mediante jornadas estructuradas, se plantean retos concretos cuyo fin es el **máximo rendimiento del idioma**, desarrollar la precisión oral y escrita del inglés y superar inhibiciones.

**VaughanTown:** Inmersión total. Más de **80 horas en 6 días de inglés** conversacional **sin salir de España**. Multiplicarán por dos la comprensión auditiva.

**DayTown:** Una versión degustación de un día de VaughanTown

**Executive Máster en Inglés Profesional:** Nuestro producto estrella **más exigente**, es el curso definitivo para aquellas personas que necesitan mejorar su nivel de inglés sí o sí por motivos profesionales. Se realizarán más de 520 horas de contacto que incluyen presentaciones en público, trabajos en equipo y una estancia en VaughanTown.



## Agrupación Cloud Network

- **Contacto:** Ulises, 102. Bajo
- **C.P.:** 28043 Madrid
- **Teléfono:** 91 763 87 11
- **Fax:** 91 764 46 12
- **Email:** puerto.dp@agrupacioncloud.com
- **Web:** www.agrupacioncloud.com

### ¿Quiénes somos?

Agrupación española que une a las empresas que apuestan de forma clara por el Cloud Computing como el modelo de negocio a seguir en sus empresas bien como proveedores o como usuarios tecnológicos.

### ¿Cuál es nuestra Misión?

Ser el principal altavoz empresarial para la democratización de las tecnologías de la información. Proporcionamos a nuestros socios y miembros entornos de gran valor, diferenciadores e innovadores para impulsar su desarrollo empresarial.

### ¿Por qué Cloud Network?

Porque la tecnología es una variable que permite a las empresas ser más competitivas pero necesitan de dinamizadores que transmitan el conocimiento necesario para facilitar y ayudar a adoptar la tecnología más adecuada para la empresa.

Porque transmitimos conocimiento y apoyamos a las empresas en su evolución tecnológica como mecanismo de progreso en sus funciones empresariales.

### ¿Únete a Cloud Network?

#### Cómo ser Miembro

Los miembros de Cloud Network constituyen un exclusivo número de compañías, que apuestan por Cloud Computing como modelo de negocio capaces de ofrecer soluciones de valor a las necesidades empresariales de cualquier compañía. Si buscas un entorno para presentar tu oferta comercial y estar en permanente contacto con el mercado, tu sitio es Cloud Network. Llámanos e infórmate de las innumerables ventajas de ser miembro de Cloud Network

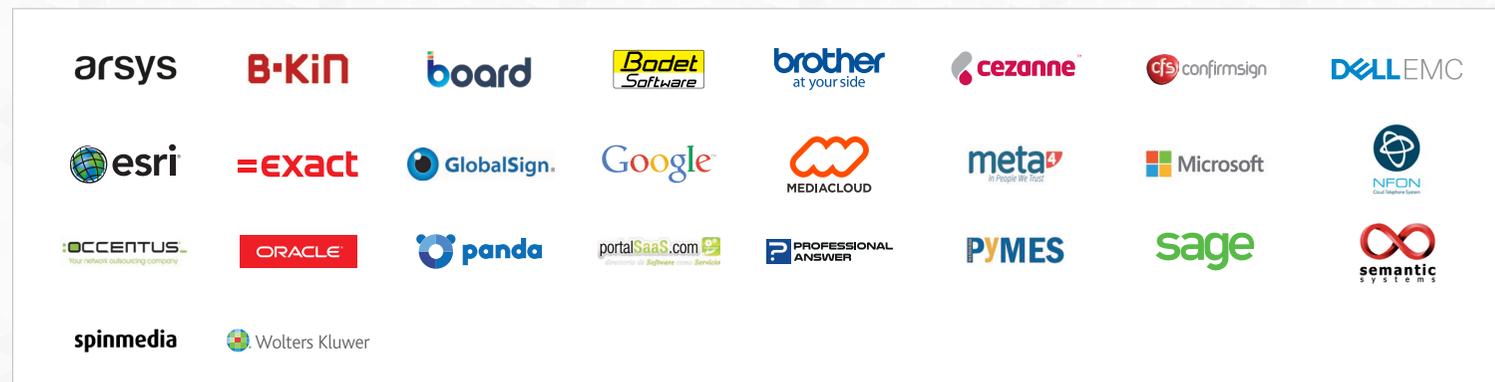
[www.agrupacioncloud.com/miembros](http://www.agrupacioncloud.com/miembros)

#### Cómo ser Socio

Si quieres estar al día de las novedades del mundo del Cloud Computing, recibir asesoramiento sobre productos Cloud, asistir a eventos exclusivos y acceder a un sinfín de oportunidades, hazte socio de forma gratuita. Te sorprenderá todo lo que descubrirás.

[www.agrupacioncloud.com/socios](http://www.agrupacioncloud.com/socios)

### Únete a Cloud Network ¡Súbete a la nube!



# Aceleramos

la transformación digital  
acercando la tecnología  
a las empresas

Miembros



Colaboradores

